RIDAA
Repositorio Institucional
Digital de Acceso Abierto de la
Universidad Nacional de Quilmes

Universidad
Nacional
de Quilmes

Schteingart, Daniel

Análisis económico de cadenas productivas de bienes y servicios

Esta obra está bajo una Licencia Creative Commons Argentina.
Atribución - No Comercial - Compartir Igual 2.5
https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/2.5/ar/

Documento descargado de RIDAA-UNQ Repositorio Institucional Digital de Acceso Abierto de la Universidad Nacional de Quilmes de la Universidad Nacional de Quilmes

Cita recomendada:
Schteingart, D. (2023). Análisis económico de cadenas productivas de bienes y servicios (Programa). Bernal, Argentina: Universidad Nacional de Quilmes. Disponible en RIDAA-UNQ Repositorio Institucional Digital de Acceso Abierto de la Universidad Nacional de Quilmes http://ridaa.unq.edu.ar/handle/20.500.11807/4102

Puede encontrar éste y otros documentos en: https://ridaa.unq.edu.ar

Universidad Nacional de Quilmes
Roque Sáenz Peña 352 // Bernal
Buenos Aires // Argentina
t.: (+41 11) 4365 7100
f.: (+54 11) 4365 7101
info@unq.edu.ar

ANÁLISIS ECONÓMICO DE CADENAS PRODUCTIVAS DE BIENES Y SERVICIOS

Departamento de Economía y Administración – Programa Regular- ModalidadSemi-Presencial

Carrera: -Licenciatura en Economía del Desarrollo – Plan 2013/15

-Licenciatura en Comercio Internacional -Plan 2012/15

Año:2023

Profesor: Daniel Schteingart

Carga horaria semanal:2 horas aúlicas y 3 extra-aúlicas

Horas de consulta extra clase: 1 hora antes de clase

Créditos: 10 (diez)

Núcleo al que pertenece: -Obligatorio de Análisis Aplicado (E.D- Plan 2013/15)

-Electivo de Comercio y Economía Internacional (C. I – Plan 2012/15)

Tipo de Asignatura: Teórico – práctica

Presentación y Objetivos:

El objetivo general de la materia es poner a disposición del/a alumno/a los elementos y herramientas que componen el enfoque de cadenas productivas, para que obtengan un marco analítico que les permita entender las nuevas dinámicas de la organización de las industrias globales y del comercio internacional. Al mismo tiempo, el marco conceptual permitirá entender la articulación actual de diferentes unidades productivas en el proceso de generación de valor y el diseño de estrategias de desarrollo económico, ya sea a nivel local, nacional o regional.

Con este fin, durante el curso se abordarán, en primer lugar, los conceptos básicos del enfoque de cadenas productivas, estudiando además la estructura y funcionamientos de las mismas (Unidad 1).Asimismo, se brindarán herramientas teórico-metodológicas para comprender por qué la fisionomía de las cadenas productivas al interior de un país es una variable explicativa fundamental para el desarrollo económico sostenible(Unidad 2). Estos conocimientos serán aplicados posteriormente al análisis del rol del Estado como creador, facilitador y regulador de las cadenas productivas (Unidad 3). Por otro lado, y contextualizando a los procesos productivos en una era de globalización, se brindará a los alumnos herramientas teóricas y empíricas para entender la actual configuración

económica mundial y la dinámica de las "cadenas globales de valor (CGV) (Unidad 4). Finalmente, se aplicarán los conocimientos adquiridos a lo largo de las anteriores unidades para estudiar empíricamente los rasgos centrales de las cadenas productivas en Argentina. Para ello se abordará un análisis de la estructura territorial y sectorial de la producción en el país, de las exportaciones y del empleo (Unidad 5).

Contenidos mínimos:

Origen y evolución del concepto de cadena productiva. Desarrollo local y territorial: clústeres, redes, distritos industriales y minicadenas productivas. Cadenas productivas y su vínculo con el desarrollo económico. Nociones básicas sobre cuentas nacionales y fenómeno de restricción externa y sostenibilidad ambiental. El rol del Estado y la importancia de las capacidades estatales. Conceptos teóricos y estudios empíricos: experiencias exitosas de desarrollo y casos de fracaso de éxito acotado. Enfoques de rentas y cadenas globales de valor (CGV). Estructura y funcionamiento de las cadenas productivas: relacionamiento entre agentes, gobernanza y *upgrading*. Cadenas productivas en Argentina. Herramientas para el abordaje empírico de heterogeneidad estructural en el país: sectorial, territorial, sector externo y mercado de trabajo.

Contenidos Temáticos o Unidades:

➢ **UNIDAD 1: El aparato conceptual de las cadenas productivas**

Temas:

1.1. Cadenas productivas y cadenas de valor: Definición y diferencias entre cadenas productivas y cadenas de valor. Barreras a la entrada. Capacidades. Costos de transacción. Externalidades. Fallas de mercado. Sistema de valor de Porter.

1.2. Cadenas productivas en una escala territorial reducida: Aglomeraciones productivas. Cluster. Distrito industrial. Externalidades. Competitividad sistémica. Minicadenas productivas.

1.3. Crítica a la visión de las cadenas como reinos de cooperación: Complejidad interna. Morfología. Nuevo Regionalismo. *Tradedyuntradedinterdependencies*.

<u>Bibliografía obligatoria</u>

- - **Schteingart, D. (2023):** *Manual de cadenas productivas*, Unidad 1, Editorial de la Universidad Nacional de Quilmes.

- **Mitnik, F. (coord.) (2011):**Desarrollo de cadenas productivas, clusters y redes empresariales. Herramientas para el desarrollo territorial, ISBN: 978-987-28714-0-6, pp. 39 a 57 (primera parte, capítulo 2).

- Iglesias, D. (2002),Cadenas de Valor como Estrategia. Las Cadenas de Valor en el Sector Agroalimentario, Instituto Nacional de Tecnología Agropecuaria (INTA).

- Bekerman M. y G. Cataife (2001),Encadenamientos Productivos: Estilización e Impactos sobre el Desarrollo de los Países Periféricos

- ONUDI (2004),Manual de Minicadenas Productivas, Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial, Capítulo 3 (pp.27-64).

- **Fernández, V. R., Vigil, J. I. y Seval, M. (2008):**"Clusters y cadenas de valor: ¿instrumentos de desarrollo económico en América Latina?". II Jornadas de Investigadores de las Economías Regionales IX Encuentro Nacional de la Red de Economías Regionales en el marco del Plan Fénix "Conflictos y transformaciones del territorio. Procesos sociales del último medio siglo".

Bibliografía de consulta

- Becattini, G. (1989). "Riflessionesuldistrettiindustrialemarshallino come concetto socio-economico", *Stato e Mercato*, nº 25.
- Bianco, C. (2007). "¿De qué hablamos cuando hablamos de competitividad?". Documento de Trabajo nº 31, marzo. Centro de Estudios sobre ciencias, Desarrollo y Educación Superior. Recuperado de http://www.centroredes.org.ar/documentos/ documentos_trabajo/files/Doc.Nro31.pdf.
- Buchanan, J. y Stubblebine, W. (1962). "Externality". *Economica. 29*(116):371-84,noviembre.
- Castellanos, O., Rojas, J., Villarraga, L. y Ustate, E. (2001). "Conceptualización y papel de la cadena productiva en un entorno de competitividad". *Innovar, Revista de Ciencias Administrativas y Sociales*, nº 18, 87-98.
- Coase, R. H. (1937). "The nature of the firm". *Economica*, *4*(16), 386-405.
- Czamanski S. y Ablas, L. (1979). "Identification of Industrial Clusters and Complexes: A Comparison of Methods and Findings". *Urban Studies*, 16, 61-80.
- Feser, E. J. y Luger, M. (2002). "Cluster Analysis as a Mode of Inquiry: Its Use in Science and Technology Policymaking in North Carolina". *EuropeanPlanningStudies*, *11*(1), 1-14.
- Gaggero, A. (2012). "Estado, mercado y dinámicas organizacionales. Un abordaje de las estrategias empresarias a través de la sociología económica". *Papeles de Trabajo*, año 6, n° 9, junio de 2012, 37-57.
- Gereffi, G. (2001). "Las cadenas productivas como marco analítico para la globalización". *Problemas del Desarrollo*, *32*(125), abril-junio.

- Hill, E. W. y Brennan, J.F. (2000). "A Methodology for Identifying the Drivers of Industrial Clusters: The Foundation of Regional Competitive Advantage". *Economic Development Quarterly*, 14, 67-96.
- Hoover, E. M. (1948). *The location of economic activity*, Londres: Mcgraw-Hill Book Company.
- Iammarino, S. y McCann, P. (2005). "Firm Location and Technology: Stylized Constructs and Illusory Policies?". 4th European Meeting on Applied Evolutionary Economics (EMAEE), Utrecht, PaísesBajos.
- Isard, W., Schooler, E.W. y Vietorisz, T. (1959). *Industrial Complex Analysis and Regional Development: A Case Study of Refinery-Petrochemical-synthetic-Fiber Complexes and Puerto Rico.* Cambridge: Technology Press of the Massachusetts Institute of Technology.
- Kaplinsky, R. (2016). "Global value chains: where they came from, where they are going and why this is important". En Weiss, J. y Tribe, M. (eds.). *Routledge Handbook of industry and development*. Londres-Nueva York: Routledge.
- Kaplinsky, R. y Morris, M. (2001). *A handbook for value chain research*.Ottawa: International Development Research Center (IDRC).
- López, A. (2006). *Empresarios, instituciones y desarrollo económico: el caso argentino*.Buenos Aires: Cepal.
- Marshall, A. (1890). *Principles of Economics*. London: Mcmillan.
- Myrdal, G. (1957). *Economic Theory and Underdeveloped Regions*. London: Buckworth. Rich Lands and Poor. 1ª ed.
- North, D. (1993). *Instituciones, cambio institucional y desempeño económico*. México: Fondo de Cultura Económica.
- Perroux, F. (1950). "Economic Space: Theory and Applications". *Quarterly Journal of Economics*,64, 89-104.
- Pietrobelli, C. y Rabellotti, R. (2005). *Mejora de la competitividad en clusters y cadenas productivas en América Latina. El papel de las políticas*. Washington: BID (Serie de buenas prácticas del Departamento de Desarrollo Sostenible). Pietrobelli, C. y Rabellotti, R. (2006). "Clusters and Value Chains in Latin America: In Search of an Integrated Approach". En Pietrobelli, C. y Rabellotti, R. (eds.). *Upgrading to Compete: Global Value Chains, SMEs and Clusters in Latin America*, Cambridge, MA: Harvard University Press, 1-40.
- Porter M. (1985). *Competitive Advantage: Creating and Sustaining Superior Performance*. Nueva York: The Free Press.
- Porter, M. (1990). *The Competitive Advantage of Nations*. Londres: Macmillan.
- Porter, M. (1998). "Clusters and the new economics of competition". *Harvard Business Review*, noviembre-diciembre.
- Porter, M. (2000). "Location, Competition and Economic Development: Local Clusters in a Global Economy". *Economic Development Quarterly*, *14*(1).
- Redman, J. (1994). *Understanding State Economics through Industries Studies*. Washington DC: Council of Governor's Policy Advisors.
- Roepke H. D., Adams, D. y Wiseman, R. (1974). "A New Approach to the Identification of Industrial Complexes Using Input-Output Data". *Journal of Regional Science*, *14*(1), 15-29.
- Rosenfeld, S. A. (1995). *Industrial Strength Strategies: Regional Business Cluster and Public Policy*. Washington, DC: The Aspen Institute.

- Smith, A. (1776). *An Enquiry into the Nature and Cause of The Wealth of Nations*. Oxford: Oxford University Press.
- Storper, M. (1997). *The regional world: Territorial Development in a Global Economy*. Nueva York: The Guilford Press.
- VomHofe, R. (2006). "Whither or not industrial cluster: conclusions or confusions?". *The Industrial Geographer*, *4*(1), 2-28.
- Williamson, O. E. (1985). *The Economic Institutions of Capitalism: Firms, Markets and Relational Contracting*. Nueva York: Praeger.

➢ **UNIDAD 2: Las cadenas productivas y su vínculo con el desarrollo económico**.

Temas:

2.1. Desarrollo y crecimiento: Conceptos de desarrollo económico y crecimiento. Definición de desigualdad y pobreza y su relación con el desarrollo.

2.2. Neoclásicos versus heterodoxos ¿cómo se crece?: Definición de cilo y tendencia. Producto potencial. Productividad. Enfoque keynesiano. Enfoque neoclásico: *real businesscycle* (RBC) y síntesis neoclásica.

2.3El enfoque keynesiano-estructuralista: Nociones básicas sobre cuentas nacionales: demanda agregada. Consumo Privado. Gasto Público. Inversión. Exportaciones. Importaciones.

2.4 Los límites al crecimiento: Restricción externa y su relación con la balanza de pagos. Cuenta corriente. Cuenta capital.

2.5 La relación entre cadenas productivas y restricción externa: Restricción externa y vinculación con la inversión extranjera directa (IED) y la deuda externa.

2.6 Las cadenas productivas como explicación de los problemas estructurales de la balanza de pagos en países periféricos: Elasticidad-producto y términos de intercambio.

2.7 Desarrollo y sostenibilidad ambiental: fenómeno de calentamiento global. Transición energética. Las tensiones entre ambiente y desarrollo.

<u>Bibliografía obligatoria</u>

- **Schteingart, D. (2023):** *Manual de cadenas productivas*, Unidad 2, Editorial de la Universidad Nacional de Quilmes.

- **Schteingart, D. (2016a):** "¿Es la distribución, estúpido?", Revista Panamá

- **Schteingart, D. (2017):** "No somos un país de mierda", Revista Anfibia

- **Porta, F., Santarcángelo, J. y Schteingart, D. (2017)**: "Un proyecto político con objetivos económicos. Los límites de la estrategia económica kirchnerista".

- **Schteingart, D. (2016b):** "El sector externo argentino en el largo plazo (1960-2015)", mimeo

-Amico, F. (2020): "La macroeconomía de Macri: adiós represión financiera, bienvenido nuevo default"

-Schteingart, D. y Kejsefman, I. (2021): "¿Alcanza con redistribuir?", Revista Panamá. Disponible en: http://revistaanfibia.com/ensayo/alcanza-con-redistribuir/

-Schteingart, D. (2021): "El círculo cuadrado", Le Monde Diplomatique. Disponible en: https://www.eldiplo.org/notas-web/el-circulo-cuadrado/

- Möhle, E. y Schteingart, D. (2021): "Diez ideas para construir un desarrollismo ambientalista". Disponible en: https://www.cenital.com/diez-ideas-para-construir-un-desarrollismo-ambientalista/

Bibliografía de consulta:

- Baumann Fonay, I. y Cohan, L. (2018). "Crecimiento económico, PTF y PIB potencial en Argentina". Documento de Trabajo de la Subsecretaría de Programación Macroeconómica, Buenos Aires: Ministerio de Hacienda.
- Bielschowsky, R. (2008). "Sesenta años de la CEPAL: estructuralismo y neoestructuralismo". *Revista Cepal*, nº 97, abril.
- Borgoglio, L. y Odisio, J. (2015). "La productividad manufacturera en Argentina, Brasil y México: una estimación de la ley de Kaldor-Verdoorn, 1950-2010". *Investigación Económica*, *LXXIV*(292), abril-junio de 2015, 185-211.
- Calero, A., Quiroga, L. y Mira, P. (2015). "Ciclo, crecimiento y productividad. Una revisión teórica", *Documento de trabajo no. 5,* Secretaría de Política Económica y Planificación del Desarrollo, Ministerio de Economía.
- Cepal (1964). *La mano de obra y el desarrollo económico de América Latina en los últimos años*. Santiago de Chile: Cepal.
- Cepal (2012). *Cambio estructural para la igualdad. Una visión integrada del desarrollo.* Santiago de Chile: Cepal.
- Coremberg, A., Marotte, B., Rubini, H. y Tisocco, D. (2006). "La inversión privada en Argentina (1950-2000)". Academia Nacional de Ciencias de la Empresa, Centro de Estudios Avanzados Universidad Argentina de la Empresa, julio.
- Diamand, M. (1972). "La estructura productiva desequilibrada argentina y el tipo de cambio". *Desarrollo Económico*, *12*(45).

- Diamand, M. (1973). *Doctrinas económicas, desarrollo e independencia*. Buenos Aires: Paidós.
- Diamand, M. (1985). "El péndulo argentino: ¿hasta cuándo?". *Cuadernos del Centro de Estudios de la Realidad Económica*, nº 1, Buenos Aires [Primera versión: 1983].
- Ehrlich, P. (1968). *The Population Bomb*. Nueva York: Buccaneer Books
- Ferrer, A. (2008). *La economía argentina: desde sus orígenes hasta principios del siglo XXI*. Buenos Aires: Fondo de Cultura Económica.
- Galiani, S. (2017). "Gasto público en Argentina", recuperado de: http://focoeconomico.org/2017/12/23/gasto-publico-en-argentina-1993-2017/
- Gechert, S. (2015). "What fiscal policy is most effective? A meta-regression analysis". *Oxford Economic Papers*, *67*(3), 553-580.
- Kaldor, N. (1966). "Causes of the Slow Rate of Economic Growth of the United Kingdom. An Inaugural Lecture". Cambridge: Cambridge University Press.
- Kaldor, N. (1967). *Strategic Factors in Economic Development*. Ithaca, New York State School of Industrial and Labour Relations, Cornell University.
- Kaldor, N. (1968). "Productivity and Growth in Manufacturing Industry: A Reply". *Economica*, *35*(140), 385-391.
- Lucas, R. (1988). "On the mechanics of economic development". *Journal of Monetary Economics*, 22, 3-42.
- Médici, F. (ed.) (2017). *Discusiones sobre el tipo de cambio. El eterno retorno de lo mismo*. Moreno Ediciones de la Universidad de Moreno.
- Ocampo, J. y Parra, M. (2010). "Los términos de intercambio de los productos básicos en el siglo XX", *Revista de la Cepal*, nº 79, abril.
- Pezzarini, L. (2021): "Por qué hablar de sostenibilidad fiscal no es de derecha", El Diario Ar, 1/4/2021. Recuperado de: https://www.eldiarioar.com/economia/hablar-sostenibilidad-fiscal-no-derecha_129_7364552.html
- Prebisch, R. (1962). "El desarrollo económico de la América Latina y algunos de sus principales problemas". En *Boletín Económico de América Latina*, *7*(1), Santiago de Chile.
- Prebisch, R. (1963). *Hacia una dinámica del desarrollo latinoamericano*. Santiago de Chile: Cepal.
- Raworth, K. (2012). "A safe and just space for humanity", *Oxfam Discussion Paper*, Oxfam International, Oxford, ReinoUnido.
- Raworth, K. (2017). *Doughnut Economics: Seven Ways to Think Like a 21st-Century Economist,* Londres:Random House
- Rodrik, D. (2008). "The Real Exchange Rate and Economic Growth". *Brookings Papers on Economic Activity*, 39(2), 365-439.
- Romer, P. (1986). "Increasing returns and long-run growth". *Journal of Political Economy*, *94*(5), 1002-1037.
- Schteingart, D. (2014). *Estructura productivo-tecnológica, inserción internacional y desarrollo: hacia una tipología de senderos nacionales*, tesis de maestría en Sociología Económica, Instituto de Altos Estudios Sociales de la Universidad Nacional de San Martín (Idaes-Unsam), inédita.
- Solow, R. (1956). "A Contribution to the Theory of Economic Growth". *Quarterly Journal of Economics*, *70*(1), 65-94.
- Sztulwark, S. (2005). *El estructuralismo latinoamericano. Fundamentos y transformaciones del pensamiento económico de la periferia*. Buenos Aires: Universidad Nacional de General Sarmiento.

- Telechea, J. M. (2018). "¿Es insostenible el gasto público?", El Economista, 4/1/2018. Recuperado de: https://eleconomista.com.ar/2018-01-insostenible-gasto-publico/
- Yoguel, G. y Barletta, F. (2015). *¿De qué hablamos cuando hablamos de cambio estructural? Una perspectiva evolucionista-neoschumpeteriana*. Buenos Aires: Universidad Nacional de General Sarmiento.
- Zack, G. y Dalle, D. (2015). "Elasticidades de comercio exterior de la Argentina: ¿una limitación para el crecimiento?". *Realidad Económica*, 289, enero-febrero.

➢ **UNIDAD 3: El rol del Estado en la transformación productiva**

Temas:

3.1. Conceptos básicos: Estado. Instituciones. Gobierno. Burocracia. Tecnocracia. Políticas públicas. Políticas industriales. Fallas de mercado. Fallas de gobierno

3.2. El Estado ¿problema o solución?: Estado predatorio. Estado desarrollista. Estado intermedio. Burocracia weberiana. Autonomía enraizada. Capacidades estatales.

3.3 El Estado e innovación tecnológica. Estado emprendedor. Innovación radical. Innovación incremental. Sistema Nacional de Innovación. Neoschumpeterianismo.

Bibliografía obligatoria

- **Schteingart, D. (2023):** *Manual de cadenas productivas*, Unidad 3, Editorial de la Universidad Nacional de Quilmes.

- **Evans, P. (1996):** "El estado como problema y como solución", Desarrollo Económico, vol 35, nº 140, enero-marzo.

- **Mazzucato, M. (2013):** El Estado emprendedor, Madrid: Alianza. Introducción y capítulo 1.

Bibliografía de consulta

- Amsden, A. (1989). *Asia's New Giant: South Korea and Late Industrialization*. Nueva York: Oxford University Press.
- BCR (Bolsa de Comercio de Rosario) (2010). "La confusión entre Estado y gobierno". *Revista de la Bolsa de Comercio de Rosario*.
- Bealey, F. (1999). *The Blackwell Dictionary of Political Science*.Oxford: Blackwell Publishing.
- Beckley, M., Horiuchi, Y. y Miller, J. (2018). "America's role in the making of Japan's economic miracle". *Journal of East Asian Studies*, 18, 1-21.
- Bobbio, N., Matteuci, N. y Pasquino, G. (1999). *Dicionário de política*. Brasilia: Editora Universidade da Brasilia.

- Chang, H. J. (2002). Kicking Away the Ladder: Development Strategy in Historical Perspective: Policies and Institutions for Economic Development in Historical Perspective. Londres: Anthem Press.
- Gerschenkron, A. (1962). *Economic backwardness in historical perspective,* Cambridge: Belknap.
- Grabas, C. y Nützenadel, A. (eds.) (2014): *Industrial Policy in Europe After 1945: Wealth, Power and Economic Development in the Cold War,* Palgrave Macmillan.
- Hafner, K. y Lyon, M. (1998): *Where wizards stay up late: The origins of the Internet,* Nueva York: Simon and Schuster.
- Hirschman, A. (1958). *The strategy of economic development,* New Haven: Yale University Press.
- Kim, E. M. (2015). "Korea's evolving business–government relationship". UNU-Wider Working Paper, 2015/103.
- Johnson, C. (1982): *MITI and the Japanese Miracle: The Growth of Industrial Policy, 1925-1975,* Stanford: Stanford University Press.
- León Manríquez, J. L. (coord.) (2009). *Historia mínima de Corea,* México: El Colegio de México.
- Mazzucato, M. (2013). *El Estado emprendedor*. Madrid: RBA.
- Metcalfe, S., Foster, J. y Ramlogan, R. (2006). "Adaptive economic growth". *Cambridge Journal of Economics*, 30, 7-32.
- Oszlak, O. y O'Donnell, G. (1976). "Estado y políticas estatales en América Latina: hacia una estrategia de investigación". Buenos Aires: Cedes.
- Parthasarathi, P. (2011). *Why Europe Grew Rich and Asia Did Not. Global Economic Divergence 1600-1800*.Cambridge: Cambridge University Press.
- Pisano, G. P. y Shih, W. C. (2009). "Restoring American Competitiveness", *Harvard Business Review*, *87*(7/8): 114-125.
- Polanyi, K. (1957). *The Great Transformation*. Boston: Beacon Press.
- Reinert, E. (2007). *How Rich Countries Got Rich and Why Poor Countries Stay Poor*. Londres: Constable.
- Rodrik, D. (2004). "Industrial Policy for the Twenty-First Century", Universidad de Harvard, octubre.
- Romero, J. A. y Berasaluce, J. (2018). *Corea y México. Dos estrategias de crecimiento con resultados dispares,* México: El Colegio de México.
- Schumpeter, J. (1928). "The Instability of Capitalism". En: Hagemann, H., Landesmann, M., Scazzieri, R. (eds.). *The Economics of Structural Change*, vol. I, CriticalWritings. Edward Elgar, Aldershot.
- Schumpeter, J. (1939). *Business Cycles: A Theoretical, Historical, and Statistical Analysis of the Capitalist Process*. Nueva York-Londres: McGraw-Hill.
- Schumpeter, J. (1994 [1942]): *Capitalism, Socialism and Democracy*. Londres: Routledge.
- Wade, R. (1990). *Governing the Market: Economic Theory and the Role of Government in East Asian Industrialization*. Princeton, NJ: Princeton University Press.
- Weber, M. (1968). *Economy and Society*. Nueva York: Bedminster Press.
- Weber, M. (1979). *El político y el científico*.Madrid: Alianza.

- Weber, M. (2006). *Conceptos sociológicos fundamentales*. Madrid: Alianza.
- Weiss, L. y Thurbon, E. (2006). "The Business of Buying American: Public Procurement as Trade Strategy in the USA". *Reviewof International PoliticalEconomy*, *13*(5), 701-724, diciembre.
- Weiss, L. y Thurbon, E. (2016). "The developmental state in the late twentieth century". En Reinert, E., Ghosh, J. y Kattel, R. (eds.). *Handbook of alternative theories of economic development*.Chentelham/Northampton: Edward Elgar.
- Wong, P. K. (1999): "National Innovation Systems for Rapid Technological Catch-up: An analytical framework and a comparative analysis of Korea, Taiwan and Singapore", *Centre for Management of Innovation &Technopreneurship,* Working Paper.

➢ **UNIDAD 4: Cadenas Globales de Valor (CGV).**

Temas:

4.1.Introducción a las CGV: Conceptos.Firmaslíderes. *Offshoring* y *outsourcing*.

4.2.El marco analítico de las CGV: Gobernanza y *upgrading*.

4.3.Algunas evidencias empíricas: contenido importado en las exportaciones. Doble contabilización del comercio internacional.

4.4.Innovación en las CGV: Innovación informacional e innovación estético-expresiva.

Bibliografía obligatoria

- **Schteingart, D. (2023):** *Manual de cadenas productivas*, Unidad 4, Editorial de la Universidad Nacional de Quilmes.

- **Sztulwark, S. y Juncal, S. (2014):** "Innovación y producción en la industria: estudio sobre dispersión de cadenas productivas a nivel global", Revista JOTMI.

Bibliografía de consulta

- Altenburg, T. (2007). "Donor approaches to supporting pro-poor value chains: report prepared for the donor committee for enterprise development". Working group on linkages and value chains. Alemania: German Development Institute.
- Bair, J. (2005). "Global capitalism and commodity chains: Looking back, going forward". *Competition & Change*, *9*(2), 153-80.

- Baldwin, R. (2013). "Global supply chains: why they emerged, why they matter, and where are they going". En Elms, D. y Low, P. (eds.), *Global value chains in a changing world*, Ginebra: WTO.
- Bernhardt, T. y Milberg, W. (2011). "Economic and Social Upgrading in Global Value Chains: Analysis for Horticulture, Apparel, Tourism and Mobile Telephones". Working Paper nº 6, Capturing the Gains, Brooks World Poverty Institute. ReinoUnido: University of Manchester.
- Carneiro, F. (2015). *Fragmentaçao internacional da produçao e cadeiasglobais de valor*. Texto de discusión 2097. Brasilia: IPEA.
- Cepal-IPEA (2016). "La matriz insumo-producto de América del Sur. Principales supuestos y consideraciones metodológicas". *Documento de Proyecto*. Santiago de Chile, junio.
- Coatz, D., García Díaz, F., Porta, F. y Schteingart, D. (2019). "Incentivos y trayectorias de cambio estructural en Argentina". En Rubén Mercado (coord.), *Incentivos para el desarrollo sostenible. La dimensión económica de la agenda 2030 en Argentina*.Buenos Aires: PNUD.
- Cramer, C. (1999). "Can Africa industrialize by processing primary commodities? The case of Mozambican cashew nuts". *World Development*, *27*(7), 1247-1266.
- Dalle, D., Fossati, V., y Lavopa, F. (2013). "Política industrial: ¿el eslabón perdido en el debate de las cadenas globales de valor?". *Revista Argentina de Economía Internacional*, (2), 3-36.
- Degain, C., Meng, B. y Wang, Z. (2017). "Recent trade in global trade and global value chains". En WTO e IDE-Jetro, *Global value chain development report 2017: measuring and analyzing the impact of GVCs on economic development,* pp. 37-68.
- Estevadeordal, A., Blyde, J. y Suominen, K. (2013). *Are global value chains really global? Policies to accelerate countries access to international production networks*. Washington: ICTSD; IDB.
- Fernández, V. (2014). "Global Value Chains in Global Political Networks: Tool for development or neoliberal device?". *Review of Radical Political Economy*, 1-22.
- Flôres Júnior, R. (2010). "A fragmentação mundial da produção e comercialização: conceitos e questões básicas". En Álvarez, R., Baumann, R. y Wohlers, M. (eds.). *Integraçãoprodutiva: caminhos para o Mercosul*. Brasília: ABDI, SérieCadernos da Indústria, vol. 16.
- Freeman, R. (2007). "The challenge of the growing globalization of labor markets to economic and social policy". En Paus, E. (ed.), *Global capitalism unbound: Winners and losers from offshore outsourcing*. Londres: Palgrave Macmillan.
- Gereffi, G. (1994). "The organization of buyer-driven global commodity chains: how US retailers shape overseas production networks". En Gereffi, G. y Korzeniewicz, M. (eds.). *Commodity chains and global capitalism*. Westport: Greenwood Press, 95-122.
- Gereffi, G. (2014a). "Global value chains in a post-Washington Consensus world". *Review of International Political Economy*, DOI:10.1080/09692290.2012.756414.
- Gereffi, G. (2014b): "A global value chain perspective on industrial policy and development in emerging markets". *Duke Journal of Comparative & International Law*, vol. 24, 433.
- Gereffi, G. y Fernández-Stark, K. (2011). *Global value chain analysis: a primer*. North Carolina: Duke University.
- Gereffi, G., Humphrey, J. y Sturgeon, T. (2005). "The governance of global value chains". *Review of International Political Economy*, *12*(1), 78-104.

- Gereffi, G. y Korzeniewicz, M. (1990). "Commodity Chains and Footwear Exports in the Semiperiphery". En Martin, W. G. (ed.). *Semiperipheral States in the World-Economy*. Nueva York: Greenwood Press, 45-68.
- Gereffi, G. y Korzeniewicz, M. (eds.) (1994). *Commodity chains and global capitalism,* Westport: Greenwood Press, 95-122.
- Ghauri, P. N. y Yamin, M. (2009). "Revisiting the impact of multinational enterprises on economic development". *JournalofWorld Business*, *44*(2), 105-107.
- Gibbon, P. (2008). "Governance, Entry Barriers, Upgrading: A Re-Interpretation of Some GVC Concepts from the Experience of African Clothing Exports". *Competition and Change*, *12*(1): 29-48.
- Hopkins, T. y Wallerstein, I. (1986). "Commodity Chains in the World-Economy Prior to 1800". *Review 10*, n° 1, 157-170.
- Humphrey, J. y Schmitz, H. (2002). "How does insertion in global value chains affect upgrading in industrial clusters?". *Regional Studies*, *36*(9), 1017-1027.
- Kaplinsky, R. y Morris, M. (2015). "Thinning and thickening: productive sector policies in the era of global value chains". *European Journal of Development Research*.
- Kaplinsky, R., Terheggen, A. y Tijaja, J. (2011). "China as a Final Market: The Gabon Timber and Thai Cassava Value Chains". *World Development*, *39*(7), 1177-1190.
- Lee, J., (2010). "Global commodity chains and global value chains". En Denmark, R. (ed.). *The international studies Encyclopedia*. Oxford- Wiley, 2987-3006.
- Lee, J. y Gereffi, G. (2015). "Global Value Chains, Rising Power Firms and Economic and Social Upgrading." *Critical Perspectives on International Business*, 11(3/4).
- Lee, J., Gereffi, G. and Barrientos, S. (2011). "Global value chains, upgrading and poverty reduction". *Capturing the Gains Briefing Note*, nº 3,
- Meyer, K.E. (2004). "Perspectives on multinational enterprises in emerging economies". *Journal of International Business Studies*, *35*(4), 259-276.
- Milberg, W. y Winkler, D. (2013). *Outsourcing economics. Global value chains in capitalist development*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Oliveira, S. (2014). *Cadeiasglobais de valor e os novospadrões de comércio internacional: umaanálise comparada das estratégias de inserção de Brasil e Canadá*. Tese (Doutorado), Universidade de Brasília, Brasília.
- Organización Mundial del Comercio e Instituto de Desarrollo Económico-Organización de Comercio Exterior del Japón (OMC e IDE-Jetro) (2011). *Trade patterns and global value chains in East Asia: From trade in goods to trade in tasks*. Ginebra y Tokio: WTO e IDE.
- Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE) (2011). *Global value chains: Preliminary evidence and policy issues.* DSTI/IND 3. París: OECD.
- Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos, (OCDE) (2012). *Mapping global valuechains*. The OECD Conference Centre, 4-5 de diciembre. París.
- Palpacuer, F., Gibbon, P. y Thomsen, L. (2005). "New Challenges for Developing Country Suppliers in Global Clothing Chains: A Comparative European Perspective". *WorldDevelopment*, *33*(3): 409-430.
- Pessoa Matos, M., Cassiolato, J., Marcellino, I. y Podcameni, M. (2015). "The myth of upgrading and development through insertion in Global Value Chains: a critique based on the Innovation System Literature". 13th Globelics International Conference, desarrollada. La Habana, Cuba, 23-25 de septiembre de 2015.
- Sinkovics, R.R., Yamin, M., Nadvi, K. y Zhang, Y.Z. (2014). "Rising powers from emerging markets—The changing face of international business". *International Business Review*, *23*(4), 675-679.

- Soares, M., Haussmann Tavares, J., Gonzalo, M., Tomassini, C. y Cassiolato, J. (2015). "The Need of an Alternative Approach to GVC's Literature: Transnational Corporations and National Systems of Innovation in a Latin American Perspective". 13th Globelics International Conference, La Habana, Cuba, 23-25 de septiembre de 2015.
- Starosta, G. (2010). "The outsourcing of manufacturing and the rise of giant global contractors: A Marxian approach to some recent transformations of global value chains". *New Political Economy*, *15*(4), diciembre.
- Sturgeon, T. (2009). "From commodity chains to value chains: Interdisciplinary theory building in an age of globalization". En Bair, J. (ed.). *Frontiers of Commodity Chain Research*. Stanford: Stanford University Press, 110-135.
- Sturgeon, T. (2011). "De cadenas de mercancías (*commodities*) a cadenas de valor: construcciones teóricas en una época de globalización". *Eutopía*, (2), 11-38.
- Szapiro, M., Vargas, M., Brito, M. y Cassiolato, J. (2015). "Global Value Chains and National Systems of Innovation: policy implications for developing countries". 13th Globelics International Conference, La Habana, Cuba, 23-25 de septiembre.
- Unctad (2013). *World investment report 2013. Global value chains: investment and trade for development*. Nueva York-Ginebra.
- Unctad y Onudi (2011). Economic Development in Africa Report 2011: Fostering Industrial Development in Africa in the New Global Environment. Nueva York-Ginebra: NacionesUnidas.
- Wallerstein, I. (1974). *The Modern World-System I: Capitalist Agriculture and the Origins of the European World-Economy in the Sixteenth Century.* Nueva York: Academic Press.
- Xing, Y. y Detert, N. (2010). "How iPhone Widens the US Trade Deficits with PRC". GRIPS Discussion Paper 10-21, National Graduate Institute for Policy Studies, Tokyo.

➢ **UNIDAD 5: La estructura productiva argentina.**

Temas:

5.1.Composición del PIB: Heterogeneidad estructural. Composición del PIB. Significado.

5.2. Estructura del comercio internacional: Exportaciones. Importaciones. Saldo comercial. Comercio de servicios.

5.3 Estructura del empleo: Heterogeneidad estructural. Formalidad. Informalidad. Productividad.

5.4 La estructura productiva a nivel territorial. Heterogeneidad territorial y su vínculo con la heterogeneidad sectorial.

Bibliografía obligatoria

- **Schteingart, D. (2023):** *Manual de cadenas productivas*, Unidad 5, Editorial de la Universidad Nacional de Quilmes.

- **Schteingart, D. y Coatz, D. (2016)**: "La industria manufacturera en Argentina: desafíos y perspectivas", Boletín Techint

-Anlló, Bisang y Salvatierra (2020): "Las cadenas agroalimentarias en Argentina", CEPAL.

- Ministerio de Hacienda (2016): Informe de cadenas de valor: software y servicios informáticos

- Ministerio de Hacienda (2018): Informe de cadenas de valor: automotriz y autopartista.

- Ministerio de Hacienda (2019): Informe de cadenas de valor: oleaginosas (soja)

- Ministerio de Hacienda (2019): Informe de cadenas de valor: industrias culturales

- Ministerio de Hacienda (2019): Informe de cadenas de valor: pesca

-Schteingart, D. y Tavosnanska, A. (2021): "Del retorno de la desindustrialización al COVID-19: la industria argentina entre 2016 y 2020".

<u>Bibliografía de consulta</u>

- Argentina Productiva (2023a). *Documento integrador*, Ministerio de Economía.
- Argentina Productiva (2023b). *Misión 1. Duplicar las exportaciones para volver más sostenibles las mejoras sociales y económicas,* Ministerio de Economía
- Argentina Productiva (2023c). *Misión 10. Crear encadenamientos productivos en base al sector primario para generar más trabajo y más desarrollo,* Ministerio de Economía
- Gatto, F. y Cetrángolo, O. (2003). *Dinámica productiva provincial a fines de los años noventa*. Serie Estudios y Perspectivas de la Oficina de la CEPAL en Buenos Aires, nº 14.
- Levy Yeyati, E., Montane, M. y Schteingart, D. (2018). "Radiografía del trabajo argentino", Documento de Trabajo de Argentina 2030.
- López, A. y Ramos, D. (2011). "Nuevos sectores exportadores de servicios: trayectoria reciente e inserción internacional". En Mercado, Kosacoff y Porta (eds.). *La Argentina del largo plazo: crecimiento, fluctuaciones y cambio estructural*. Buenos Aires: PNUD.
- Pinto, A. (1976). "Heterogeneidad estructural y modelo de desarrollo reciente de la América Latina". *Inflación: raíces estructurales*. México: Fondo de Cultura Económica.
- Schteingart, D. y Makari, P. (2019). "La radiografía del mercado de trabajo y el contexto externo". En UIA-OIT, *Una nueva inserción comercial argentina. El papel de la diversificación y la complejización para crear más y mejor empleo*.Buenos Aires: OIT.

Modalidad de dictado:

La modalidad de dictado es semi-presencial, compuesto por clases teóricas, instancias de evaluación e instancias de revisión de contenidos.

Actividades extra-áulicas obligatorias:

Para cada unidad se pedirán guías de trabajo con entrega obligatoria a realizar de manera domiciliaria y de forma grupal.

Evaluación:

La evaluación consistirá en un examen escrito sobre todos los temas contemplados en el programa.